



ビジネスが加速する、ソリューション

Touch Sales5 (仮)
9月リリース予定

※開発中のため、実際の画面とは多少異なる場合があります。 ※ご使用のエディションによってはご利用できない場合があります。詳しくは裏面をご確認下さい。

Salesforce & iPhoneで加速する、ルートセールスソリューション

取引先や外出先から、分かりやすくシンプルで手軽に入力!

社内や社外のスタッフと営業活動を共有できるから、ルートセールスの効率を格段にUPさせることが期待できます!

▶ ビジネスをスピードアップさせる、Salesforce&iPhoneの新機能

機能 1



効率的に行動支援! 地図連携

取引先の位置関係や属性(顧客ランク)を、地図上で色分けされたプロットから直感的に把握できるので、効率的な訪問計画を立案することが可能となります。

機能 2



簡単にすぐ表示! 訪問ターゲット設定

現在地又はこれから向かう訪問先を地図やリストで表示し、訪問ターゲットの表示が可能です。表示結果の一覧から簡単な操作で、行動の新規登録と日報入力が行えます。

機能 3



シンプルUIで 新規行動登録

外出先でも簡単に新規行動の登録が可能です。地図やリストに表示されたリストから、訪問したい取引先を選ぶだけで、簡単に新規行動を登録することができます。

機能 4



外出先でも簡単 日報入力

移動時間を利用して、日報入力が可能です。1日の活動報告を簡単にコメント入力できます。

簡単にどこからでも
訪問先の表示が可能に!

地図上に表示された取引先の
連絡先を押すだけで簡単に電話!

移動時間を使ってその場で簡単
活動登録、日報入力!

※開発中のため、実際の画面とは多少異なる場合があります。

対応エディション ▶ Salescloud Enterprise Edition・Unlimited Edition / Servicecloud Enterprise Edition・Unlimited Edition / Force.com* / Chatter Plus*

対応iOS ▶ iOS 5.1以降*

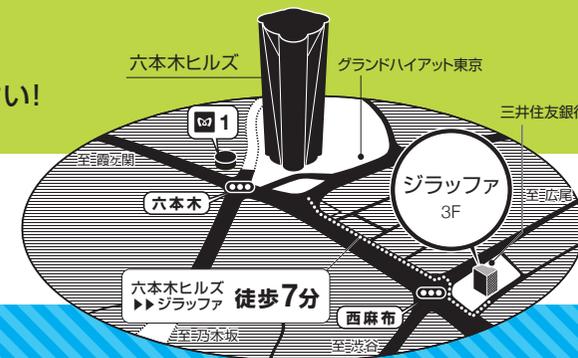
※開発中のため、対応エディション / 対応iOSについては変更の可能性があります。ご了承下さい。

ルートセールスソリューションのお問い合わせ・ご相談は、ジラッファまで!

ジラッファはSalesforceの豊富な知識・経験をiPhoneと連携、御社のビジネスにソリューションを提供します。一度ご相談ください!



〒106-0031 東京都港区西麻布四丁目1番11号 オリピックハイム3F
✉: sales_admin@giraffa.co.jp



03-3498-3551 (代表)

www.giraffa.co.jp